

Bereit für eine starke Marke?

Dann starte im Ceraflex B2B-Vertrieb.

Deine Aufgaben

- Du übernimmst ein Gebiet mit guter Nachfrage und Markenbekanntheit.
- Aufbau neuer Kundenbeziehungen im Handwerks- und Planungsumfeld
 - Präsentation unserer Premiumprodukte bei Fliesenlegern, Tischlern, Hafnern, Installateuren, Innenarchitekten und Architekturbüros.
 - Projektbegleitung von der Erstberatung bis zur technischen Umsetzung
 - Angebotserstellung und Abschlussorientierung
 - Pflege und Entwicklung bestehender Partnerschaften

Dein Profil

- Erfahrung im Außendienst oder techniknahen Vertrieb im Bereich Innenarchitektur, Raum- und Produktgestaltung
- Alternativ: abgeschlossene Lehre im Tischler-/Innenausbauumfeld oder HTL Raum- & Objektgestaltung
- Technisches Verständnis und Begeisterung für hochwertige Materialien
- Souveränes Auftreten, Kommunikationsstärke und Freude an Beratung
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute EDV-Kenntnisse
- Führerschein B

Wir bieten

- Vertrieb einer Marke mit klaren USPs und hoher Nachfrage
- Innovatives und designorientiertes Arbeitsumfeld
- Kurze Entscheidungswege – direkte Umsetzung statt Konzernbürokratie
- Modernes Arbeitsumfeld und wertschätzende Unternehmenskultur
- Firmenauto
- KV-Mindestgehalt von € 2.369,18 brutto/Monat (VZ) mit Bereitschaft zur Überzahlung – je nach Qualifikation und Erfahrung.

AußendienstmitarbeiterIn

(m/w/d) Vollzeit



Kärnten, Steiermark, Osttirol

Als Marktführer in Österreich entwickeln wir exklusive, großformatige Porzellan-keramik von höchster Qualität. In unserer Manufaktur entstehen individuelle Lösungen für Boden, Wand und hochwertige Innenausstattung – von Duschböden über Arbeitsplatten bis zu einzigartigen Designobjekten. Für unser weiteres Wachstum suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit, die Premiumprodukte liebt und im B2B-Umfeld zu Hause ist.

ceraflex
Manufaktur für Großkeramik

Wir freuen uns über die
Zusendung deiner aussagekräftigen
Bewerbungsunterlagen an
m.schweiger@ceraflex.at.